**Mô tả công việc chuyên viên tài chính**

Lên kế hoạch doanh số phát sinh từ kênh direct, xây dựng deal từ 100 triệu trở lên
Thực hiện thúc đẩy bán sản phẩm đầu tư tại các đối tác bank, non-bank…
Lên kế hoạch visit hàng tuần, kế hoạch phát triển doanh số hàng tháng đối tác.
Thực hiện tương tác với cấp lãnh đạo của đối tác nhằm đề xuất triển khai ngày hội bán hàng, hội thảo, workshop, giáo dục tư duy của sales để phát sinh deal
Đề xuất các ý tưởng tiếp cận sales hiệu quả, xây dựng chân dung KHTN, đưa ra hướng giải quyết cho RM tư vấn KH và chốt deal
Tham gia hội thảo tiềm năng mở rộng mối quan hệ.

Yêu cầu công việc

Lên kế hoạch doanh số phát sinh từ kênh direct, xây dựng deal từ 100 triệu trở lên
Thực hiện thúc đẩy bán sản phẩm đầu tư tại các đối tác bank, non-bank…
Lên kế hoạch visit hàng tuần, kế hoạch phát triển doanh số hàng tháng đối tác.
Thực hiện tương tác với cấp lãnh đạo của đối tác nhằm đề xuất triển khai ngày hội bán hàng, hội thảo, workshop, giáo dục tư duy của sales để phát sinh deal
Đề xuất các ý tưởng tiếp cận sales hiệu quả, xây dựng chân dung KHTN, đưa ra hướng giải quyết cho RM tư vấn KH và chốt deal
Tham gia hội thảo tiềm năng mở rộng mối quan hệ.

Quyền lợi được hưởng

Học hỏi và làm việc tại môi trường chuyên nghiệp.
Kết nối và xây dựng mối quan hệ với các đối tác tài chính lớn.
Mức lương cố định hấp dẫn + Thưởng kinh doanh hằng tháng.
Tham gia các chương trình thi đua hằng tháng/quý.

Hồ sơ bao gồm

- Đơn xin việc.
- Sơ yếu lý lịch.
- Hộ khẩu, chứng minh nhân dân và giấy khám sức khoẻ.
- Các bằng cấp có liên quan.